

セミナー





通販サイトの立ち上げと 運用のポイント

新型コロナウイルスの感染拡大で、予断を許さない状況が続く今だからこそ、通販サイトの準備をしませんか? 消費者が自宅にいながら商品を購入できる通販サイトは、時間や地域に左右されないため、持続的に販路開拓を行う ことができます。しかしながら実店舗でのアピールができない分、集客方法の検討や、万が一の商品不具合の対応等 をしっかり行う必要があります。

本セミナーでは通販サイトの立ち上げだけでなく効果的な運用方法などについてお伝えします。

令和2年**12**月**16**日 (水)

14:00~16:00

16:00~17:00 個別相談

場】白河商工会議所会議室 【会

【対 象】 経営者、後継者、従業員 他

【定 員】15名(先着順)

【講 師】 株式会社エイチ・エーエル

> 昌明氏 安藤

【主 催】 白河商工会議所

【申込み】 TELにてお申込み下さい

下記受講申込書をFAX頂くか、

◆カリキュラム◆

- ■通販サイトとは?
- ■通販サイトの種類(楽天、独自サイトなど)
- ■色とデザインの考え方
- ■効果的な掲載内容
- ■決済の種類
- ■立ち上げと運用方法
- ■メールマガジン配信のコツ
- ■クレーム対処のコツ
- ■リピート率向上策、集客方法 (SEO、ブログ、SNSなどの活用)

注)新型コロナウイルス感染 症拡大防止について

- ・参加者はマスク着用をお 願い致します。
- ・当日に発熱や咳が出る方
- は参加をお控えください。 · 今後の動向によっては中
- 止や延期となる場合があり
- 講師もマスク着用でのセミ ナーとなります。



【講師プロフィール】 安藤 昌明(あんどう まさあき)

理系の大学卒業後、大手家電メーカー子会社のプログラマとして従事。

その後、東京都内のデザイン会社に転職し、様々な企業のホームページと紙媒体(カタログ、チラシ等) のディレクションとデザインを担当。2003年に独立してからは、中小企業のデザイン関連業務と経営 に関する支援を行う。経営とデザインの両方が解る、数少ない専門家である。現在「経営戦略×デザイ ン×WEBマーケティング×IT活用」を中心に、様々な業種の中小企業を支援中。

中小機構経営支援アドバイザー、東京都中小企業振興公社登録専門家、中小企業診断士

白河商工会議所行

FAX: 0248-22-1300

「通販サイトの立ち上げと運用のポイント」受講申込書

事業所名			
受講者名	フリガナ	TEL	
所在地		FAX	
		E-mail	
個別相談	希望する ・ 希望しない (どちらかを〇で囲んでください。)		

※ ご記入いただきました個人情報は慎重に取り扱い、本セミナーの運営・管理、その他情報提供のみに使用いたします。

お問合せ先:白河商工会議所