

高コスト時代を
生き抜くための!

受講料
無料

上手に価格転嫁して 利益確保するポイント セミナー

原油・原材料などの価格の高騰により、中小企業を取り巻く環境は厳しい状態が続いています。新型コロナウイルスの影響も長期化する中で、適切なタイミングで価格転嫁を行わなければ、事業継続自体に支障が出ることも予測されます。

本セミナーでは、商品のファンの育て方、価値訴求の行い方のコツをお伝えし、商品価値を高める考え方を学んで頂きます。事例なども交えながらお伝え致します。

開催日時

令和5年 7月24日(月)
13:30~15:30

会場

白河商工会議所

対象

中小・小規模事業者
(会員・非会員問わず)

定員

先着20名様(オンライン無制限)

カリキュラム

- 原料・仕入高騰と価格転嫁の現状
- 高付加価値化とは
- 商品やサービスの価値を高めるには
- 事例・簡単なシュミレーション



■ 講師 株式会社エイチ・イーエル

菊地 亮太氏 きくちりょうた

1981年生まれ、東京都出身。早稲田大学第一文学部卒業。

大手流通小売業を経て、2011年に独立。

現場での経験と心理学を活用して、売れる仕組みを構築する経営革新コンサルティングを実施。

経営理念や事業コンセプトを明確にし、それをお客様に伝えるためのマーケティング活動や、社内に浸透させる組織力向上の取り組みを中心とした経営支援を行っている。

essentia 代表/経営革新プロデューサー
経営革新等認定支援機関、中小企業診断士

白河商工会議所 行 FAX: 0248-22-1300

* 切り取らずに、このままFAXで送信して下さい

上手に価格転嫁して利益確保するポイントセミナー 受講申込書

事業所名		参加方法	会場 ・ オンライン
住所		TEL	
参加者名		e-mail	

お申込みはこちらから↓

