

# SHIRAKAWA

白河商工会議所会報 インフォメーションしらかわ



撮影場所：東京第一ホテル新白河 撮影日：2024年5月28日

## TOPICS

令和6年5月28日(火)東京第一ホテル新白河において、第1回通常議員総会を開催しました。会議では、令和5年度事業報告並びに収支決算、令和6年度の補正予算や常議員の補充選任等が議題となり、全て全会一致で承認されました。  
総会后、白河市長 鈴木和夫様より「若者の流出対策について」をテーマにご講話をいただきました。

## 価値の提供はできているか

企業にとって「適正な価格で誰に何を売るか」は、最大の経営課題の一つといえる。例えば、現在のようなインフレ局面では、これまでと比べて、上昇している人件費、原材料などのコストを販売価格に転嫁することが相対的には容易だ。その反面、値上げ前提で販売価格を決めることが常態化すると、コスト管理が緩みやすくなり、企業に有利な価格設定の裁量が大きくなる。この結果、消費者のニーズとは何かの見極めが甘くなり、商品・サービスの価値に比べて販売価格が割高だと、ターゲットである顧客層に判断されてしまう可能性を否定できない。

それを回避するためには、提供する商品・サービスが「価格に見合う価値」をターゲット顧客に提供しているか、常に見極めて経営することが重要となる。他社を圧倒し市場を独占するほど自社の商品・サービスの競争優位を築けていれど、差別化が難しい商品・サービスの市場では、「価格に見合う価値」を常に追求することが自社の競争力を維持するために必須となる。金融機関が提供する商品・サービスは、まさにこの差別化が難しい商品・サービスに該当する。このため、「価格に見合う価値」を提供できるかが、今後、金融機関の競争力を左右する。

近年、欧州の金融規制当局は、金融機関がターゲット顧客の「価格に見合う価値」を追求しているかを監視する姿勢を強めており、金融機関はこの規制当局の姿勢への対応に本格的に取り組むことで、競争力の維持を目指している。その証拠に、3月に現地にて欧州の資産運用会社と中長期の戦略について意見交換をした際、自社の金融商品・サービスの「価格に見合う価値」＝「バリュー・フォー・マネー」が議論の中心となった。

その背景には、2008年のリーマン・ショックを発端とする金融危機を通じて金融・資本市場への信頼が大幅に損なわれて以来、欧州の金融業界で消費者保護規制が強化されてきた流れがある。その中心に位置するのが第2次金融商品市場指令(MiFID2)である。この規制では、資産運用商品を組成・販売・管理する資産運用会社は、「家計の安定的な資産形成の実現のため、資産運用会社等の金融商品の組成者においては、顧客の最善の利益にかなった商品提供を確保するための枠組み(＝プロダクトガバナンス)の構築が必須となっている。

これにより、資産運用商品のライフサイクルの全ての段階で顧客の最善の利益に応じる活動をしているかを組織として明示する義務が生じている。ここでの「全ての段階」とは、金融商品を組成する資産運用会社だけではなく、それを販売する販売会社の勧誘、契約、販売後のアフターケアなどの活動が含まれている。このプロダクトガバナンスの中では、当然ながら金融機関は「マネー」よりも「バリュー」を追求することが優先される。その中心にあるのが、「バリュー・プロポジション」という考え方である。これは、自社の商品・サービスが持つ独自の価値(＝バリュー)を顧客目線に立って定義して、顧客に提案(＝プロポジション)することが必要となる。これにより、「これまで認識していた価値」と、「顧客目線の価値」のギャップを明確化でき、それを提供する仕組みを再構築するための準備が整う。多種多様な商品・サービスを提供し、それらが乱立している中から顧客に自社の商品・サービスを選択してもらうためには、自社特有の価値を継続的に顧客目線で見直し、顧客のニーズに適合させる必要がある。このプロセスがないまま競合他社との差別化を図ると、顧客がその金融機関の商品・サービスの価値を見いだせなくなり、差別化の取り組みが無駄となる可能性が高い。顧客のニーズに適合させること自体が前述の「バリュー・フォー・マネー」の「バリュー」ではなからうか。そのためには、多種多様な顧客のニーズを知る必要があり、組織的な顧客のデータ収集能力、それに基づく顧客の特性・ニーズを分析するプロファイリング能力、そして、顧客のニーズに合わせて商品・サービスをマッチさせるパーソナライゼーション能力が必要となる。この3要素が商品・サービスの中長期の価値を維持していく源泉であろう。

ただし、「バリュー」を実現する仕組みだけでは収益性は確保できない。いくら高いバリューを追求しても、コストが高くては採算割れになる。これに対応するためには、結局「誰に売るか」というターゲット顧客を見極める力が、競争優位を維持する決め手となる。これは金融機関に限らず企業においても規模の大小を問わず、同様のことがいえるのではないか。

# 「第2回」 渋沢栄一の志

前回触れたように、幕末の志士として活動していた渋沢栄一は、23歳のときに幕府の転覆を目指して高崎城襲撃計画を立てました。

彼は、その実行の前に、父に対して自分を勘当（親子の縁を切る）するようお願いします。反対されるのを目に見えていたため、彼は父に計画を漏らしませんでした。しかし、そのまま計画を実行してしまえば、家族にまで嫌疑がかけられてしまうため、それを避けようとしたのです。

夜を徹して父子は話し合いました。「百姓に生まれたからには、その分を守って生きればいいではないか」という父に、栄一はこう述べます。

「武士の政治がここまで衰え、腐敗が進んでしまった以上は、もはやこの日本はどうなるかわかりません。もし日本の国がそのまま沈むような場合でも、『自分は農民だから少しも関係ない』と言って傍観していられるのでしょうか。何事も知らなければそれまでのことかもしれません。」

しかし、いったん知った以上は、国民の役割としてけつして安閑としていられるものではないと思われまます。もはやこの時勢になった以上は、百姓、町人、または武家の差別などないし、血洗島村の渋沢家一軒の行く末を気にしても意味がありません。

「私個人の決断については、なおさらのことのように思います」

彼は、ここで吐露した、「沈む日本を何とかしたい」という高い

志をブレずに一生涯守った人物でした。

この点に、彼の行動の謎を解くヒントがあります。

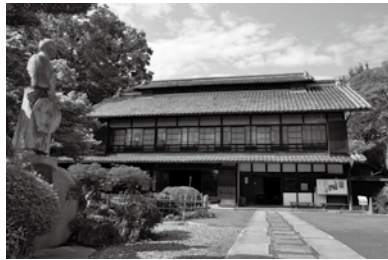
彼は高崎城襲撃計画を中止した後、幕府からの嫌疑を避けるために、京都に逃げました。そして、いろいろな事情から、一橋家家臣、そして幕臣となったのです。

幕末の志士だった人物が、なぜ、よりにもよって打倒の対象である幕臣となったのか――

この一番の理由は、追い詰められて他に行き場がなかったことでしたが、もう一つ、志に関わる大きな理由も存在したのです。

彼にとつて倒幕というのは、志を達成するための簡単な手段でしかありませんでした。当時の一橋家は、当主の一橋慶喜、用人の平岡四郎ともに時代を超えた英傑でした。そんな彼らとなら、倒幕をしなくとも、日本を救うことができるかもしれない――そう、彼は判断し得たのです。志の高さゆえのずば抜けた柔軟性、これこそ彼の偉業の元手でした。

文／作家・グロービス経営大学院客員教授 守屋 淳



『画像提供 深谷市』、『©深谷市』



がんにならずに、  
人生を歩むために。



●お引受けには所定の条件があります。本商品をご検討の際には「重要事項説明書(契約概要・注意喚起情報・その他重要なお知らせ)」「ご契約のしおり・約款」を必ずご覧ください。

AXA-A1-1903-0522/9F7

アクサ生命

## 経営者ご自身と 会社を守るがん保険

アクサの  
治療がん保険  
マイセラピー

ガン治療保険(無解約払いもどし金型)

アクサ生命は、商工会議所と協力し、会員事業所の各種ニーズ(甲斐金・見舞金制度、退職金制度、リスク対策や事業承継など)を共済制度/福祉制度でサポートしています。

アクサ生命保険株式会社  
郡山支社 白河営業所  
〒961-0957 福島県白河市道場小路 96-5 白河商工会議所会館 2F  
TEL 0248-23-4143

# 定額減税とは？おさえておきたいポイント！

令和6年度税制改正により、令和6年分の所得税について定額による所得税額の特別控除（定額減税）が実施されることとなりました。以下、概要についてお知らせします。

## 【対象者】

- ・令和6年分の所得税の納税者である方（居住者に限る）
- ・令和6年分の所得税に係る合計所得金額が1,805万円以下である方（給与収入のみの場合、年収2,000万円以下）

## 【減税額】

- ・本人 …… 3万円
- ・同一生計配偶者 …… 3万円
- ・扶養親族 …… 3万円/人



「同一生計配偶者」とは、納税義務者と生計を一、かつ、合計所得金額48万円以下（給与収入が103万円以下）の人をいいます！

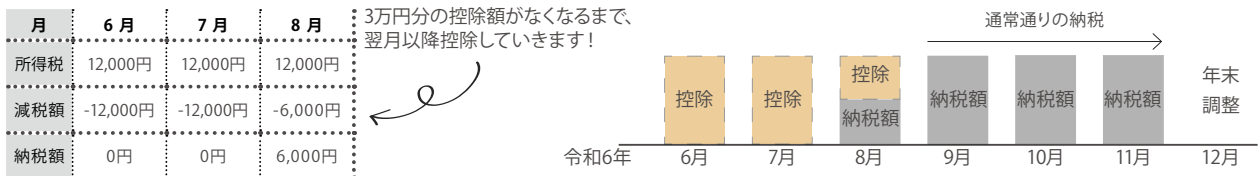


「扶養親族」とは、所得税法上の控除対象扶養親族だけでなく、16歳未満の扶養親族も含まれます！

## 【減税方法】

6月1日以降の最初の給与等の源泉徴収税額から、その時点の定額減税額を順次控除することで減税されます。

例) 減税額3万円の方の場合



## 【事業所得者等に係る特別控除】

原則として、令和6年分の所得税の確定申告の際に、所得税の額から特別控除の額が控除されます。

予定納税の対象者は、確定申告での控除を待たずに、第1期分予定納税額から特別控除の額に相当する金額が控除されます。

※最新の情報は、国税庁HPをご確認ください。

check!

・国税庁「定額減税 特設サイト」



詳細は WEBより



詳細は

WEBより ・日本商工会議所 動画セミナー

# 中小企業省力化投資補助金とは？

人手不足解消や従業員の賃上げのために所定のカatalog記載の電子機器等を導入するにあたって、経費の2分の1を支援する補助金（最大1,500万円）が開始されますのでお知らせします。公募期間は、HPをご確認ください。

## 【補助対象者】

人手不足の状態にある中小企業等

## 【補助上限・補助率等】

従業員数	補助上限	補助率
5名以下	200万円 (300万円)	1/2以下
6~20名	500万円 (750万円)	
21名以上	1,000万円 (1,500万円)	

※HPにある所定の「Catalog」に掲載された製品が補助対象となります。  
※一定の賃上げ要件を達成した場合に補助上限額が（ ）内の金額に引き上げられます。

## 【事前にやらなければならないこと】

公募要領の精読とgBizIDプライムの取得

HP(公募要領)はこちら



詳細は WEBより

gBizIDプライムの取得はこちら



詳細は WEBより

## 【補助対象者】

公募要領の確認とgBizIDプライムの取得ができたなら、「Catalog」から導入したい製品を決めてください。その後、当該製品を取り扱う販売事業者と相談しながら、必要書類を調べて共同申請していただきます。

# お知らせ

## information

### 金融業部会掲示板

しんくみアプリ with CRECO (クレコ) のご紹介

#### — 個人のお客様向け

スマートフォンでご利用いただける口座管理アプリです。当組合の普通預金・定期預金口座、クレジットカード、電子マネーをまとめて管理することができます。

#### — ご利用方法

詳しくは「しんくみアプリwithCRECO」公式サイトをご覧ください

- 1 アプリのダウンロード  
(右記QRコードより公式サイトへアクセスし、ご確認ください。)
- 2 アプリに預金口座を連携
- 3 アカウント登録
- 4 クレジットカード・電子マネーを登録



しんくみアプリ  
公式サイト

CONTACT US

福島県商工信用組合 白河支店 ☎ 0248-22-1235



### クーポン換金日のご案内

「第6弾しらかわ生活応援クーポン」の換金日は下記の通りです。換金をご希望される場合は、事前申請日までに換金申請書をご提出ください。

事前申請日	換金指定日
6月3日(月)まで	6月5日(水)
6月13日(木)まで	6月17日(月)
6月21日(金)まで	6月25日(火)

### 専門相談のご案内

事前にご予約をお願いします ☎0248-23-3101

内容	相談機関	日時
無料法律相談	吉川 幸雄 弁護士	6月11日(火) 13時~15時
金融相談	日本政策金融公庫 福島支店 中小企業事業	6月12日(水) 13時~15時
働き方改革相談	福島県働き方改革 支援センター	6月14日(金) 13時~17時

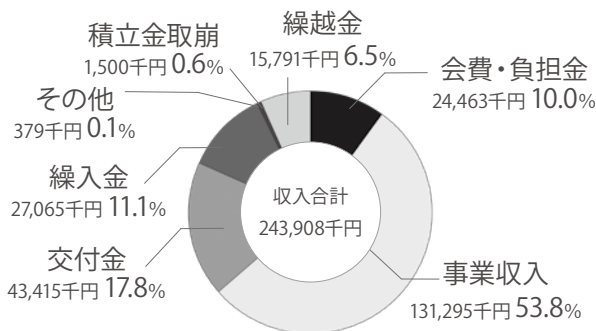
白河商工会議所会員数 2024.5.31現在 1,130事業所

## 事業報告

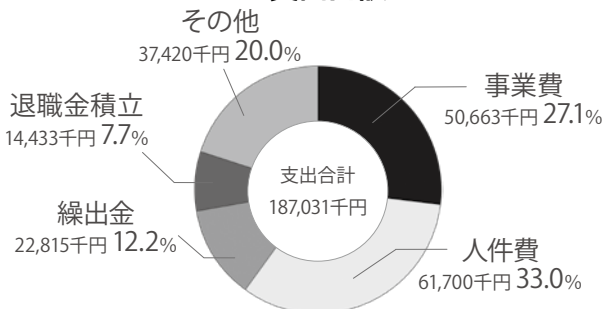
### business report

### 令和5年度収支決算書報告

#### — 収入内訳 —



#### — 支出内訳 —



### 功労者県知事表彰受賞報告

当所常議員の佐藤 憲一氏が2024年度の功労者県知事表彰の商工部門で受賞されました。

多年にわたり商工会議所議員として本市のみならず、業界全体の振興発展に貢献した功績が認められたものです。

誠に、おめでとうございます。



常議員  
佐藤 憲一 氏  
(株)高砂ホンダモーター  
代表取締役

### 常議員補充選任のお知らせ



常議員  
奥田 健治 氏  
東北ガス(株)  
代表取締役社長



常議員  
鈴木 秀俊 氏  
白河信用金庫  
常務理事

わが社のイチ推し  
低酸素ルーム



第1回

今月のイチ推しは「Village Up (村上スポーツ店(株))」さん

白河市で40年以上スポーツ用品販売業を営んでいる村上スポーツ店(株)さまが、新たに24時間フィットネスジム「Village Up」を開業しました!

東北地方最大級の低酸素トレーニングルームを完備しており、30分間の運動で2時間分の効果を実感できます。

アスリートや忙しい方、運動が苦手な方にもおすすめです!入会6か月で**-30kgの減量に成功**した方も!「会報を見ました」とお伝えいただくと、入会金や事務手数料が無料になります!

Village Upで効率的にトレーニングを始めませんか?興味をお持ちの方は、ぜひお気軽にお問い合わせください!

イチ推し!



▲ 低酸素ルーム

事業所情報

事業所名 Village Up(村上スポーツ店(株))  
 代表者名 村上 堅二  
 事業内容 ジム(スポーツ用品販売)  
 住所 白河市転坂67-2  
 定休日 年中無休  
 営業時間 24時間営業  
 連絡先 0248-22-7650

check!



▲ 施設内全体写真

白河商工会議所調査報告

2024年4月LOBO調査  
白河商工会議所管内の業種別業況



建設業	製造業	卸売業	小売業	サービス業

業況の全産業DIは横ばいでした。  
 業種別にみると、卸売業は+0.5ポイント、サービス業は+0.1ポイント上昇しました。  
 一方で、建設業は-0.5ポイント、製造業は-0.1ポイント、下降しました。小売業は横ばいでした。  
 規模別でみると、小規模・それ以外ともに横ばいでした。

福島県内人口(4月)

1,750,349人  
 ↓ 6,730人

白河市内世帯数(5月)

24,092世帯  
 ↑ 59世帯

白河市内人口(5月)

56,654人  
 ↓ 41人  
 男: 28,309人  
 ↓ 29人  
 女: 28,345人  
 ↓ 12人

有効求人倍率(3月)

全国 1.28倍 ↑ 0.02  
 県内 1.34倍 ↑ 0.04

県内の雇用情勢は、引き続き求人が求職を上回って推移しているものの、求人に弱まりの動きがみられます。

※ ↑ ↓ は前月との比較。